

(5) 2016年(平成28年)2月22日(月曜日)

大東工業は1963年に設立し、50年を超える歴史を有する。塗装技術に強みを持ち、98年には日本自動車車体整備協同組合連合会の「優良自動車塗装工場」に認定された。近年加速する水性塗料化にも2008年から積極的に対応を進めてきた。一代で同社を築いた田中社長は、業界の流れをいち早く察知し、投資を積極的に行うことで新技術への対応を図ってい

## 大東工業（名古屋市中川区）

# 田中 淳社長

● 66 ●

自動車整備

の知識をもとに、自ら営業活動も積極的に行つた。近隣のタクシー営業所に出向き、運転手に

業界動向いち早く察し技術対応

(中部支社・伊藤脳炎) 私はもじもじ材木や茶葉を販売する会社の営業をしていたが、27歳のときに転機があった。名古屋市内を勉強で訪れた際、整備工場が売りに出されていることを知った。当時モータ

新  
整備人

アフター市場に挑む

の知識をもとに、自ら営業活動も積極的に行つた。近隣のタクシー営業所に出向き、運転手に

リセーショングが加速するさなか、自動車業界の将来性を信じて購入を決意した。そこから当社の板金塗装事業をスタートさせた。

450台の入庫があった。  
50年以上事業を継続してきた。2008年には水性塗料専用ブースを導入した。それからこそ、時代の流れも強く感じている。10年ほど前には板金塗装業のディーラー内製化が進み、入庫台数は減少に転じた。減少した入庫台数を増やすため、保険会社への営業を強化し、自動車保険販売入庫を維持し、自動車保険販売をいた早く察知し、対応を進めているからだ。当社はもともと環境問題と社員の健康問題は「環境問題と社員の健康問題へ対応することが重要」と考えるべきだ。当社はもともと高い塗装技術力を強みとしている。全塗装スタッフには1級塗装技能士を取得させた。そのほかにメーカーの講習会などにも

お客様の要望に応えていきた  
い。  
「アロフィル」  
たなか・あつし 三重県松阪  
市の商業高校卒業後、10年間材  
木・茶葉販売の営業に従事。1  
963年に事業を開始。1993  
年9月生まれ、80歳。三重県  
出身。

完全水性塗装を実現したい

温かいおしほりを渡し、「ぜひうちで」と宣伝に回った。その効果があり、次第に事業は拡大していった。大手ディーラーから仕事を受け注したときは「勲章を取った気分」と喜んだ。ピーク時には月

など新たな収益源の確保を図っている。5年前からは顧客の方が一の事故に対応するため、元日を除き364日保険の受付を行つてはいる。「安心・安全を届ける」ために必要なことと位置づけ、お客様からの信頼を勝ち取つていきた。

積極的に参加を促している。新技術へのスタッフの関心を深めてきたことで、水性塗料への早急な対応につながっていると感じる。



をいたゞく察知し、対応を進め  
てきた。2008年には水性塗  
い。

プロフィレ

たなか・あつし 三重県松阪市  
の商業高校卒業後、10年間材  
木・茶葉販売の営業に従事。1  
963年に事業を開始。1993  
年9月生まれ、80歳。三重県  
出身。